



# CIFRE REX

Jean-Michel Bruel, <bruel@irit.fr>, 2021-11-30

 <https://bit.ly/jmbruel>

 @jmbruel

**SM@RT**

# Disclaimer

- Sorry for the French slides
- My own opinion
- Very little experience

# Plan

1. Pourquoi ?
2. Le processus
3. Retour d'expérience
4. Conseils

# Pourquoi une CIFRE ?

*Pourquoi avez-vous fait le choix  
d'encadrer des thèses avec un  
financement CIFRE?*

# Opportunité

# Opportunité

- Par **opportunisme**

# Opportunité

- Par **opportunisme**
- C'est **financièrement intéressant**

# Opportunité

- Par **opportunisme**
- C'est **financièrement intéressant**
- C'est **encadré**



# Opportunité

- Par **opportunisme**
- C'est **financièrement intéressant**
- C'est **encadré**
- C'est demandé par l'entreprise  
(condition/quotas)

# Bénéfices "émergents"

# Bénéfices "émergents"

- Ça rassure le candidat

# Bénéfices "émergents"

- Ça rassure le candidat
- Ça fait bien dans son **dossier CNU**

# Construction d'une CIFRE

*Comment se déroule la construction  
tri-partite des thèses CIFRE dans  
lesquels vous participez ?*

# Parcours standard

# Parcours standard

- Attention aux multinationales

# Parcours standard

- Attention aux multinationales
- Attention au temps



# Parcours standard

- Attention aux multinationales
- Attention au temps
- Ne pas négliger l'argumentaire (projet)

# Parcours standard

- Attention aux multinationales
- Attention au temps
- Ne pas négliger l'argumentaire (projet)
- Bien négocier les répartitions (qui fait quoi où)

# Retour d'expérience

*Quelles sont vos retour d'expériences  
?*

# Good, Bad, Ugly

*Quelles difficultés / avantages voyez vous sur le système CIFRE ?*

**Good**

# Good

- L'argent arrive tout de suite (ouverture des crédits)

# Good

- L'argent arrive tout de suite (ouverture des crédits)
- Pas de soucis du processus d'embauche

# Good

- L'argent arrive tout de suite (ouverture des crédits)
- Pas de soucis du processus d'embauche
- Pas de soucis à offrir un bon salaire



# Bad

# Bad

- Retard et délais

# Bad

- Retard et délais
- Peu de marge de négociation sur l'"accompagnement"

# Bad

- Retard et délais
- Peu de marge de négociation sur l'"accompagnement"
- Délai strict de la fin de thèse

# Bad

- Retard et délais
- Peu de marge de négociation sur l'"accompagnement"
- Délai strict de la fin de thèse
- Le caractère scientifique de la thèse

# Bad

- Retard et délais
- Peu de marge de négociation sur l'"accompagnement"
- Délai strict de la fin de thèse
- Le caractère scientifique de la thèse
- Les difficultés à publier

# Ugly

# Ugly

- L'argent n'arrive pas



# Ugly

- L'argent n'arrive pas
- La société est en liquidation

# Ugly

- L'argent n'arrive pas
- La société est en liquidation
- Le négociateur de la thèse est parti

# Ugly

- L'argent n'arrive pas
- La société est en liquidation
- Le négociateur de la thèse est parti
- Le problème de la "ligne projet"

# Conseils en vrac

# Conseils en vrac

- Faire **la pub** (même si candidat identifié)

# Conseils en vrac

- Faire **la pub** (même si candidat identifié)
- Négocier 3 ans + **6 mois** avec l'entreprise

# Resources

## Contact

[bruel@irit.fr](mailto:bruel@irit.fr)

## Slides



## Our team

<https://smart-researchteam.github.io/>

## We're hiring

<https://cocovad.github.io/website>